

Försäljnings- och serviceprogrammet

LÄRLING

Om utbildningen

Handelsbranschen är näringslivets största bransch och därmed är möjligheterna många.

Tillsammans med engagerade lärare och handledare på kvalitetssäkrade arbetsplatser bygger vi ditt varumärke och hjälper dig att utveckla den bästa versionen av dig själv.

Utbildningen leder bland annat till arbeten inom digital och fysisk försäljning, marknadsföring, butikskommunikation, inköp, visual merchandising, butiksledning, personal shopping, event och eget företagande.

Bra att tänka på

Försäljnings- och serviceprogrammet är ett program för dig som är utåtriktad och trivs i mötet med nya människor. Du tränar och utvecklar din förmåga att möta människor, skapa och utveckla relationer. Du får lära dig om försäljning, inköp, varuflöden, logistik, marknadsföring, produkter och branscher.

Arbetsplatsförlagt lärande (APL)

Under utbildningen genomför du minst 50% APL.

Att vara ute på en arbetsplats ger dig kunskaper i yrket, arbetslivserfarenhet och kontakter. Tack vare goda branschkontakter kan vi erbjuda bra APL-platser som ofta leder till arbete direkt efter examen.

Högskolebehörighet

På försäljnings- och serviceprogrammet kan du få grundläggande högskolebehörighet. Då väljer du kurserna Svenska/svenska som andraspråk 2, Svenska/svenska som andraspråk 3 samt kursen Engelska 6. Kurserna väljer du som programfördjupning samt individuellt val när du påbörjat utbildningen och de läses i åk 2 och 3. Om tillräckligt stor efterfrågan finns så erbjuds även kursen Matematik 2a som utökad kurs.

Exempel på yrken:

- Butikssäljare
- Inköpsassistent
- Företagssäljare
- Visual merchandiser
- Personal shopper